



 MasterSell  

---

  
Soluções em Benefícios





## Somos gente como a gente.

Mais do que cuidar de pessoas, nós cuidamos de vidas. Carreiras, projetos, sonhos. Desde 2003, acreditamos que cuidar não é fazer sempre o que você deseja, mas o que você precisa. Fundamental para nós é achar soluções. Nosso desafio não é seguir o caminho mais fácil, mas fazer você chegar lá. Seja por meio de empréstimo consignado para empresas privadas, seja por meio de seguro de vida, contratos de planos odontológicos ou pela gestão de seguros e planos de saúde coletivos.

---

## Soluções para todos os tamanhos e expectativas

Trabalhar com paixão faz toda a diferença na hora dos resultados. Hoje podemos dizer com orgulho que longevidade, estabilidade e previsibilidade são aspectos normais dos nossos contratos. Graças a modernas ferramentas de gestão e informação, somos capazes de gerar alta eficiência nos controles e tomadas de decisão.



Previsibilidade



Ferramentas modernas de gestão



Alta eficiência





# Por trás de todo grande trabalho existe a soma de várias pessoas.

Contamos com uma equipe plural e multidisciplinar, formada por administradores, economistas, assistentes sociais, médicos, engenheiros e analistas. Isso significa que estamos sempre prontos para valorizar cada detalhe da gestão de contratos, oferecendo assim as melhores soluções possíveis para cada um dos clientes. Com os pés no hoje e os olhos no amanhã, nosso time vive para se atualizar e se aperfeiçoar, buscando sempre maneiras de se antecipar aos desafios do mundo moderno.





## Tecnologia. Nossa aliada número 1.

O mundo não para, e com a MasterSell não seria diferente. É preciso otimizar os processos para ganhar competitividade, produtividade e eficiência. A automatização e a aplicação de tecnologias forçam o mundo a mudar a cada segundo, levando junto também a gestão e a condução dos negócios. Graças às maravilhas tecnológicas, podemos agilizar a gestão de contratos e processos, ganhando um recurso valiosíssimo: o tempo.

## Mais duas especialidades nossas: adesão e engajamento.

Trabalhando lado a lado com grandes grupos, conseguimos desenvolver uma expertise em ações coordenadas para adesão e atendimento, principalmente no setor público, onde os servidores muitas vezes são obrigados a arcar com a totalidade do custo dos planos de saúde escolhidos. Esse conhecimento a mais nos permite promover adesões com um percentual bem maior do que a média do mercado, aumentando muito o índice de satisfação em relação ao benefício ofertado.





# Quem aprova a MasterSell.

Ao longo dos anos, graças aos resultados expressivos alcançados, conquistamos a confiança de alguns dos maiores grupos privados do Brasil.



Grupo Odebrecht S/A  
(Brasil)



BRASKEM  
(BA, SP e RS)



Revita Engenharia  
(Grupo Solvi) (BA)



Grupo O Boticário  
(BA, PE e PR)



GPS Segurança  
(BA e SP)



Santa Casa de  
Misericórdia da Bahia



Emissão S/A (BA e RJ)



Bahia Security



Loga Engenharia (SP)



Sevmax Segurança



PROPEG



Citéluz



Carioca Engenharia (RJ)



Koleta Ambiental (RJ)



Grupo Abolição (RJ)

Entre outros.



Com um projeto especialmente montado para o setor público, em parceria com a Hapvida, realizamos assessoria e consultoria para alguns dos principais entes públicos.



Prefeitura de Camaçari



Prefeitura de Lauro de Freitas



Prefeitura de Alagoinhas



Prefeitura de Simões Filho



Prefeitura de Santo Estêvão



Prefeitura de Amélia Rodrigues



FAMUP (PB)



AEMERJ (RJ)

Entre outros.

## Com quem trabalhamos





# Nossos contatos

•Comercial - Sandro Salum  
[sandro.salum@mastersell.com.br](mailto:sandro.salum@mastersell.com.br)

•Gestão e Tecnologia - Dayson Valverde  
[dayson@mastersell.com.br](mailto:dayson@mastersell.com.br)

•Técnica - Hilton Viana  
[hilton.viana@mastersell.com.br](mailto:hilton.viana@mastersell.com.br)

•Relacionamento - Cristiane Araújo  
[relacionamento@mastersell.com.br](mailto:relacionamento@mastersell.com.br)

[www.mastersell.com.br](http://www.mastersell.com.br)

